



SÁNCHEZ-AGUSTINO  
CONSULTORES



# SÁNCHEZ-AGUSTINO

## CONSULTORES

### ¿QUIENES SOMOS?

Somos una firma de servicios profesionales altamente especializados enfocados al mundo de la empresa. Con más de 22 años de experiencia en el sector Pharma y dirigiendo equipos comerciales en compañías farmacéuticas multinacionales, queremos ser el aliado que nuestros clientes necesitan y contribuir con nuestro know-how en la optimización de aquellas áreas que nos sean encomendadas buscando **una buena gestión, una mayor rentabilidad, compromiso y un enfoque claro a resultados** con una visión al corto, medio y largo plazo. Buscamos la excelencia en nuestro trabajo.

Nos presentamos como una alternativa frente a los retos futuros que se avecinan y queremos ser el partner de su empresa en el periodo de tiempo que nuestro cliente quiera que le acompañemos, siendo una **solución rentable** en términos económicos durante el periodo que se necesiten nuestros servicios.

### SOLUCIONES PERSONALIZADAS DE OUTSOURCING

con servicios de primera clase en relación con **Estrategia, Ventas y Dirección Comercial**. El outsourcing implica una plena integración con el cliente para alcanzar con éxito sus objetivos, respetando sus valores, integrándose en la cultura de la empresa a la que representamos.

### SERVICIOS DE INTERIM MANAGEMENT

Respondiendo a la demanda de profesionales senior (mando o directivo: Interim Manager) por un periodo definido, bien para atender un proyecto determinado o para llevar a cabo unos cambios específicos. Nuestros clientes confían en nosotros porque tenemos directivos/directivas altamente cualificados/as. Líderes con amplia experiencia y profundos conocimientos en una o varias áreas específicas de la empresa, con una visión integral, orientados a resultados, con una gran orientación al cliente, habilidades directivas y liderazgo. La duración de los puestos dentro del Servicio de **Interim Management** suele estar, de media, entre los tres y los seis meses, aunque en ocasiones, la contratación puede ser por días.





## BENEFICIOS DEL INTERIM MANAGEMENT

### **Implementación rápida y fiable**

Los Interim Managers son profesionales motivados que saben lo que su empresa espera de ellos. Al estar orientados a una tarea específica, consiguen la implementación más rápida para su empresa.

### **Método de trabajo plug and play**

Los Interim Managers agregan valor a su empresa inmediatamente. Su experiencia, sus habilidades probadas en distintas compañías, su profundo know-how y su orientación hacia los resultados, le aseguran un comienzo rápido y un cumplimiento efectivo de la misión encomendada.

### **Disponibilidad casi inmediata**

seleccionar un Interim Manager es mucho más rápido que buscar un directivo permanente. Los Interim Managers trabajan bajo un contrato que facilita el inicio, el fin o la extensión de su trabajo, de acuerdo con las necesidades de su empresa.

### **Transferencia de know-how**

el servicio de Interim Management no solo resuelve las necesidades inmediatas de su empresa, sino que aporta beneficios a largo plazo, que incluyen la propia realización del proyecto y un valor permanente, la transferencia de know-how del Interim Manager a su equipo.

### **Rentabilidad**

el servicio de Interim Management es una solución rentable, porque los Interim Managers solo trabajan durante el tiempo necesario y abandonan su empresa cuando han cumplido su misión, sin representar una carga financiera.



## PROCESOS DE MENTORING A DIRECTIVOS/ DIRECTIVAS

El proceso de mentoring se lleva a cabo desde el compromiso entre mentor y mentee (mentorizado/a). Nuestros mentores poseen experiencia, habilidades y conocimientos, poniendo su know-how a disposición de Directivos/as de manera que ayuden al logro de sus metas a través de una serie de reuniones de tipo profesional, confidencial y limitadas en el tiempo, estableciendo un plan concreto de desarrollo del mentee.

El proceso de mentoring es un proceso de orientación muy valioso que permite compartir experiencias, resolver dudas, abrir puertas y nuevas perspectivas.

## PONENCIAS, SEMINARIOS, FORMACIÓN

A través de un equipo multidisciplinar universitario y con formación en Escuelas de Negocio de reconocido prestigio nos centramos en las siguientes áreas:

**Dirección comercial / Ventas / Dirección estratégica / Liderazgo y habilidades directivas.**



## REDES COMERCIALES DIRIGIDAS O REDES ESTACIONALES

para promocionar un producto específico en el mercado por un periodo de tiempo concreto desde el ámbito del asesoramiento de marketing y comercial. Somos conocedores del mercado y de los factores claves del éxito, para poder asesorar de manera satisfactoria a nuestros clientes ante la decisión de un proyecto de outsourcing. Una buena planificación y coordinación, así como una estrecha comunicación con el cliente, son las bases del éxito en la puesta en marcha de cada proyecto. Nosotros podemos acompañarle durante el proyecto en un periodo de tiempo definido.

Desde la experiencia de la venta realizaremos un estudio minucioso del producto y del mercado que nos permita llegar al público objetivo de los diferentes segmentos con unos mensajes claros que contribuyan a su buen posicionamiento y diferenciación de la competencia





# SÁNCHEZ-AGUSTINO

## CONSULTORES

Centro de Emprendemento Cultural  
CIDADE DA CULTURA  
Monte Gaiás, s/n  
15707 - Santiago de Compostela

T.: 647 376 245  
[info@sanchezagustinoconsultores.com](mailto:info@sanchezagustinoconsultores.com)  
[www.sanchezagustinoconsultores.com](http://www.sanchezagustinoconsultores.com)

 [es.linkedin.com/in/montsesanchezagustino/](https://es.linkedin.com/in/montsesanchezagustino/)

 [@montsesagustino](https://twitter.com/montsesagustino)